

CONSEILLER(ÈRE) AUX VENTES AUTOMOBILES

1 jun 2021

505

INFORMATIONS SUR L'EMPLOI

TITRE DU POSTE

Conseiller(ère) aux ventes automobiles

NB DE POSTE À COMBLER

3

STATUT D'EMPLOI

Permanent

OCCUPATION

Temps plein, temps partiel

DISPONIBILITÉS

Jour, soir, fin de semaine

NB D'HEURES PAR SEMAINE

40

SALAIRE (TYPE)

À discuter

NIVEAU D'ÉDUCATION MINIMAL

Secondaire

EXPÉRIENCE REQUISE

Un atout

RÉGION

Montréal

CONTACT

Martine Angell

Réseaux

Téléphone : 450-424-5727

DESCRIPTION

À la recherche de 3 conseillers(ère)s aux ventes automobiles.

TÂCHES

Tâches

Le Conseiller aux ventes accueille le client, établit une relation de confiance et démontre un sérieux engagement à l'égard de la clientèle.

Aider les clients à choisir un véhicule en leur posant des questions et en écoutant attentivement leurs réponses afin de bien identifier leurs besoins.

Expliquer aux clients potentiels la performance des produits, leur fonctionnement et leurs avantages directement dans la salle d'exposition ou via courriel.

Expliquer de façon professionnelle les modalités liées à la location long terme versus l'achat traditionnel en fonction des besoins du client.

Connaître et comprendre les notions d'équité et de valeur résiduelle.

Le Conseiller aux ventes prépare et informe adéquatement le client afin d'optimiser la rencontre avec le directeur commercial.

Définir et faire approuver par la direction et contrôler ses objectifs personnels de ventes annuelles.

Connaître et comprendre toutes les lois fédérales, provinciales et municipales qui régissent les ventes d'automobiles au détail

Saisir des opportunités d'affaires. Solliciter et rechercher de nouveaux clients, sur une base régulière, en exploitant au maximum divers outils de prospection.

Utiliser le système de suivi de la clientèle de la concession.

Collaborer avec le département marketing

Aider à l'étalage des véhicules dans la salle d'exposition, le stationnement et le déneigement des véhicules neufs et d'occasion.

Assister aux réunions de l'équipe de vente.

Se présenter de manière professionnelle.

Exécuter d'autres tâches selon les besoins et les consignes de la direction.

QUALITÉS RECHERCHÉES

La personne que nous recherchons :

A de l'expérience en vente au détail ou une forte VOLONTÉ À APPRENDRE;

A de bonnes aptitudes organisationnelles;

A une passion pour le service à la clientèle;

Est bilingue et a d'excellentes aptitudes en communication;

Démontre de l'autonomie et de la détermination au travail.

AUTRE

Travailler pour un concessionnaire automobile, c'est :

- Avoir de l'encadrement et une formation pour garantir votre succès;

- Décrocher un emploi offrant un salaire allant jusqu'à 65 000 \$ par année et plus (salaire de base et fonctionnement des commissions à discuter en entrevue) !

- Avoir la disponibilité d'un véhicule démonstrateur;

- Avoir un régime de retraite;

- Faire partie d'une entreprise engagée dans sa communauté;

- Un environnement de travail axé sur la sécurité sanitaire.

Horaire de travail : Variable. Lundi au vendredi, soir, week-end.

* Le genre masculin n'est utilisé qu'afin d'alléger le texte.