

DIRECTEUR(TRICE) DE MAGASIN

31 jui 2021

584

INFORMATIONS SUR L'EMPLOI

TITRE DU POSTE

Directeur(trice) de magasin

NB DE POSTE À COMBLER

1

STATUT D'EMPLOI

Permanent

OCCUPATION

Temps plein

DISPONIBILITÉS

Jour, soir, fin de semaine

NB D'HEURES PAR SEMAINE

40

SALAIRE (TYPE)

Année

SALAIRE (MONTANT)

70 000,00 \$

NIVEAU D'ÉDUCATION MINIMAL

Collégiale

DIPLÔME REQUIS

Gestion de commerce (atout)

EXPÉRIENCE REQUISE

Aucune ou non disponible

RÉGION

Montérégie

CONTACT

Martine Angell

Réseaux

Téléphone : 450-424-5727

DESCRIPTION

Nous recherchons actuellement un(e) directeur(trice) de magasin, et ce, pour se joindre à notre équipe de la boutique à Vaudreuil-Dorion.

TÂCHES

En tant que directeur(trice) de magasin, votre rôle sera :

Gérer l'ensemble des opérations de la succursale.

Contribuer à la maximisation des revenus, et ce, en assurant l'atteinte des objectifs de ventes ciblés.

Faire un suivi quotidien des ventes en communiquant les résultats et les écarts constatés, le cas échéant, aux personnes concernées.

Analyser les besoins spécifiques des clients que dessert la succursale, prendre des initiatives afin d'y répondre et de saisir les occasions d'affaires.

Assurer la gestion du personnel (recrutement, formation/développement, évaluation, etc.).

S'assurer que tous les membres de l'équipe maximisent l'expérience d'achat du client en magasin.

Respecter les procédures liées à la vente personnalisée de tous les produits et services de l'entreprise.

Fournir un service à la clientèle d'une grande qualité.

Gérer l'inventaire et les dépenses.

S'assurer de l'esthétique et de l'application des normes de merchandising en magasin.

Assurer le respect des normes de sécurité.

QUALITÉS RECHERCHÉES

Votre profil :

Vous possédez une expérience pertinente à titre de chef d'équipe/directeur(trice) de magasin dans le secteur de la vente au détail.

Vous avez un grand intérêt pour les technologies/télécommunications et possédez des connaissances relatives à cette industrie.

Vous possédez un diplôme d'études collégiales en gestion de commerce ou toute formation jugée pertinente (Atout).

Vous maîtrisez la suite Office.

Vos disponibilités sont flexibles (jour/soir/fin de semaine).

Vous êtes orienté(e) vers les résultats, vous avez des aptitudes pour les relations interpersonnelles et la communication, vous avez un sens développé du service à la clientèle, vous faites preuve de leadership/d'influence, vous possédez des aptitudes pour la résolution de problèmes, vous êtes organisé(e), vous êtes créatif(ve) et vous travaillez bien sous pression.

AUTRE

Ce que nous vous offrons :

Un salaire de base et une bonification selon le programme en vigueur - Potentiel de 60-70K par année!

Assurances collectives (médicament, dentaire, etc.).
Ligne de téléphone cellulaire fournie gratuitement (15 Go de données).
Équipement fourni.
Rabais employé.
Incitatifs, concours de vente, etc.
Possibilité d'avancement professionnel.