

# REPRÉSENTANT(E) AUX VENTES

6 nov 2021

505

## INFORMATIONS SUR L'EMPLOI

**TITRE DU POSTE**

Représentant(e) aux ventes

**NB DE POSTE À COMBLER**

1

**STATUT D'EMPLOI**

Permanent

**OCCUPATION**

Temps plein, temps partiel

**DISPONIBILITÉS**

Jour, soir, fin de semaine

**NB D'HEURES PAR SEMAINE**

40

**SALAIRE (TYPE)**

Année

**SALAIRE (MONTANT)**

65 000,00 \$

**NIVEAU D'ÉDUCATION MINIMAL**

Secondaire

**EXPÉRIENCE REQUISE**

3 à 5 ans

**RÉGION**

Montréal

## CONTACT

Martine Angell

Réseaux

Téléphone : 450-424-5727

## DESCRIPTION

Un concessionnaire automobile de la région est à la recherche d'un(e) représentant(e) aux ventes.

## TÂCHES

**Tâches**

Le Conseiller aux ventes accueille le client, établit une relation de confiance et démontre un sérieux engagement à l'égard de la satisfaction de la clientèle. Aider les clients à choisir un véhicule en leur posant des questions et en écoutant attentivement leurs réponses afin de bien identifier leurs besoins. Expliquer aux clients potentiels la performance des produits, leur fonctionnement et leurs avantages directement dans la salle d'exposition ou via courriel. Expliquer de façon professionnelle les modalités liées à la location long terme versus l'achat traditionnel en fonction des besoins du client. Connaître et comprendre les notions d'équité et de valeur résiduelle. Le Conseiller aux ventes prépare et informe adéquatement le client afin d'optimiser la rencontre avec le directeur commercial. Définir et faire approuver par la direction et contrôler ses objectifs personnels de ventes annuelles. Connaître et comprendre toutes les lois fédérales, provinciales et municipales qui régissent les ventes d'automobiles au détail. Saisir des opportunités d'affaires. Solliciter et rechercher de nouveaux clients, sur une base régulière, en exploitant au maximum divers outils de prospection. Utiliser le système de suivi de la clientèle de la concession. Collaborer avec le département marketing. Aider à l'étalage des véhicules dans la salle d'exposition, le stationnement et le déneigement des véhicules neufs et d'occasion. Assister aux réunions de l'équipe de vente. Se présenter de manière professionnelle. Exécuter d'autres tâches selon les besoins et les consignes de la direction.

## QUALITÉS RECHERCHÉES

La personne que nous recherchons :

A de l'expérience de vente (vente automobile, un atout);  
A de bonnes aptitudes organisationnelles;  
A une passion pour le service à la clientèle;  
Est bilingue et a d'excellentes aptitudes en communication;  
Démontre de l'autonomie et de la détermination au travail.

## AUTRE

Travailler pour un concessionnaire automobile, c'est :

- Avoir de l'encadrement et une formation pour garantir votre succès;
- Décrocher un emploi offrant un salaire allant jusqu'à 65 000 \$ par année et plus;
- Avoir la disponibilité d'un véhicule démonstrateur;
- Avoir un régime de retraite;
- Faire partie d'une entreprise engagée dans sa communauté;
- Un environnement de travail axé sur la sécurité sanitaire.

Horaire de travail : Variable. Lundi au vendredi, soir, week-end.

\* Le genre masculin n'est utilisé qu'afin d'alléger le texte.